



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Vertriebsingenieur (m/w/d) in Vollzeit

Ihre Aufgaben:

- Internationaler Vertrieb unserer DIE-Bonder
- Kontinuierliche, umfassende Betreuung von Neukunden, Kunden sowie Vertriebspartnern (EMEA)
- Vorbereitung und Durchführung von Präsentationen auf Messen und bei Kunden
- Bearbeitung und Qualifizierung von Leads (Messe- /Website Leads) sowie aktives Follow-up
- Analyse von Markttrends, Kundenbedürfnissen und Wachstumspotenzial
- Erstellung von Angeboten sowie Führen von Vertragsverhandlungen
- Umfassendes Vertriebsreporting (Forecast, Prospect-Funnel, Business Review)
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Fachabteilungen

Ihr Profil:

- Eine abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium aus dem Bereich Mechatronik, Maschinenbau oder Mikrosystemtechnik sowie eine kaufmännische Weiterbildung sind wünschenswert
- Einschlägige B2B Vertriebserfahrung von erklärungsbedürftigen Produkten, vorzugsweise aus der AVT
- Ausgeprägte Vertriebsaffinität, technisches Verständnis und eine schnelle Auffassungsgabe
- Sicheres Auftreten gute Ausdrucksfähigkeit und ausgezeichnete Umgangsformen
- Analytisches Denken und gute Auffassungsgabe für komplexe Zusammenhänge
- Ergebnis- und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft (D/A/CH; EMEA)
- Engagement, Zuverlässigkeit, Flexibilität, Loyalität, Pünktlichkeit und Teamfähigkeit

Wir bieten Ihnen:

- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem zukunftsorientierten Unternehmen
- Eine umfassende Einarbeitungsphase
- Ein angenehmes Arbeits- und Betriebsklima sowie flexible Arbeitszeiten
- Entwicklungspotential

Interessiert?

Dann senden Sie Ihre Bewerbung per E-Mail an: office@tresky.de